



Account Manager Bouw grote projecten West- en Oost-Vlaanderen

Functiebeschrijving:

Als **Account Manager Bouw** ben je verantwoordelijk voor het onderhouden van duurzame relaties met bestaande klanten en het uitbreiden van de klantenportefeuille.

De focus ligt op de renovatiesector, met nadruk op **openbare instellingen en bouwheren** in **West-Vlaanderen en Oost-Vlaanderen**.

Een greep uit je takenpakket:

- Analyseren van klantbehoeften en prospecten om op maat gemaakte oplossingen te kunnen aanbieden
- Overtuigen van klanten om projecten binnen te halen
- Adviseren van klanten over diensten in nauwe samenwerking met Business Unit Managers en projectleiders
- Opvolgen van marktontwikkelingen, klanten en prospecten
- Samenwerken met de Business Unit Manager voor optimale technische oplossingen en projectrendementen
- Correcte overdracht naar het projectteam
- Opbouwen van sterke relaties met klanten
- Rapporteren aan Commercieel Directeur

Profiel:

- **Bachelor, Master Bouw, Toegepaste Architectuur, Architectuur of Graduaat Werforganisatie of gelijkwaardig door ervaring**
- **Minimum 3 jaar ervaring als Sales Engineer, Account Manager, Sales Representative, ... of als Werfleider, Projectleider die de stap naar sales wil zetten.**
- Klant- en oplossingsgericht
- Grote verantwoordelijkheidszin, verlangen naar autonomie
- Vloeiende communicatie in het Nederlands aangevuld met een goede kennis Frans

Aanbod:

- Marktleider in hun segment
- Bedrijf met oog voor talenten en opleidingsmogelijkheden van medewerkers
- Open cultuur, korte communicatielijnen
- 20 vakantiedagen + 12 ADV-dagen
- Competitief salarispakket incl. hospitalisatie- en groepsverzekering, maaltijdcheques, bonus, bedrijfswagen met tankkaart/laadpas

#Indeed123

Contact

- Algemeen Bridger Jobs, jobs@bridgerprojects.be
- Mobile: