



Représentant Technico-Commercial Charleroi

Functiebeschrijving

En tant que **Représentant Technico-Commercial** vous travaillez directement avec le Directeur Commercial, Le Business Unit Manager et l'équipe de projet.

Vos tâches :

- Maintenir les relations à long terme avec les clients existants
- Elargir le portefeuille de clients
- Identifier les besoins des clients et prospects
- Proposer des solutions personnalisées
- Etre en contact étroit avec des architectes, des maîtres d'ouvrage et des bureaux d'études...
- Conclure des affaires en tenant compte des marges et des objectifs de vente prédéfinis
- Recueillir des informations sur le marché

Uw profiel

- Ingénieur, Bachelier ou Graduat en Construction, Architecture Appliquée, Organisation du Chantier OU équivalent par expérience pertinente
- **Au moins 3 ans d'expérience dans la vente technique**
- La connaissance du secteur de la construction est indispensable

- Très bonne connaissance du français, le néerlandais est un atout

Aanbod

- Leader du marché dans son segment
- Entreprise soucieuse des talents et des opportunités de formation de ses collaborateurs
- Culture ouverte, lignes de communication courtes
- Package salarial compétitif comprenant assurance groupe et hospitalisation, chèques repas, bonus, voiture de société...
- 20 jours de congé + 12 jours de RTT

Contact

- Algemeen Bridger Jobs, jobs@bridgerprojects.be
- Mobile: